

ポイント

○日本の成長率、同等の成熟国より落ち込む  
○90年代景気後退期の政策がゾンビ企業生む  
○小泉改革の検証は今後の成長のために重要

星 岳雄  
アール・カシャップ

日本はいまだこれらの試練を乗り切れていない。ついでに、90年代には新たな問題が浮上した。民間投資は停滞し、生産性成長率は下落し、わずか10年の間に日本は高成長経済

て示したものである。米国は、英國は1人当たりGDPが万5000ドルを超えてても1%程度の成長率を保つてゐるのに対し、日本の成長率たかだか1%程度に収束しましたが、確かに見える。

高度成長後の日本でも、國や英國などと同程度の経成長は可能なはずである。のためには何が必要なのか?日本は、この問いに満足のく解答を出せなかつた。それが、經濟をかえつて滯させてしまった。

歴史的に見ると、1970年代に、日本の高度成長を支えた諸要因が変化し始めた。

## 経済教室

第一に、日本は経済的に米国など先進国に追い付いた。これは、先進国の技術を模倣あるいは輸入することによる「追い付き(キャッチアップ)型」の経済成長がもはや不可能になつたことを意味した。

高度成長の要因の一つは、比較的安めに設定された円の為替レート

# 成長の条件

>>

# 規制緩和の遅れ、停滞招く

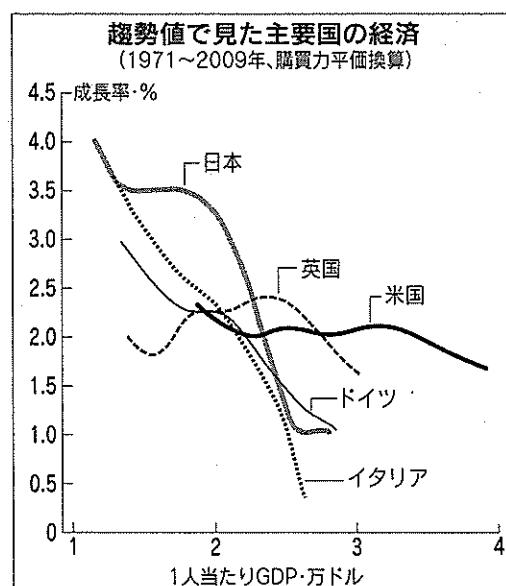
## 目標掲げ改革断行を

金融・財政政策にも問題

年代に始まった金融のグローバル化と変動相場制への移行は、輸出指向型成長の持続を困難にした。これが日本の直面した第一の課題である。

第三が高齢化である。日本の高齢化はどの国よりも速く進んだ。高齢化は労働投入量の成長率を鈍化させ、経済成長率を低下させる。また、高齢化と出生率の減少は、最終的には高度成長を支えた高貯蓄率を低下させるに至った。

から停滞経済へと落ちてしまつた。高度成長が永遠に続くことはなく、経済が成熟するにつれて成長率が落ちるのは当然である。しかし、日本の成長率は日本とほぼ同等かそれ以上に成熟した先進国に比べても低い。



をとった。90年代初頭の株価と地価の下落で銀行の不良債権が急増した時、政府は処理を先延ばしにした。銀行は、追い貸しなどにより不良債権を少なくみせる努力を続け、債務者に必要なリストラを迫らなかつた。その結果、正規雇用は守られたが、本来なら市場から退出すべきなのに生き残つてしまつ「ゾノビ企業」が多く作り出された。

ゾノビ企業の存在は、成熟した経済におけるイノベーション

達成できず、いざ政府は90年代から2000年代にいたるまで、様々な財政刺激策を打ち出したが、結果として残ったのは多額の国債だけだった。90年代初頭、日本の財政状態は先進国中で最も健全だった。それが現在では先進国中最悪の状態に陥っている。もしこのままの財政運営が続くなれば、日本はいずれ福祉を切り捨てる（年金や医療保険の縮小）か、高インフレに陥る（国債の時価を下げる）か、

図を見ると、日本の趨勢成長率は2000年の前半に下げ止まつたようである。それまではイタリア並みに落ち続けていた成長率が反転し始めたかのように見える。この時期は小泉政権の初期と大体一致する。小泉政権は過去20年間の他の政権に比べて、改革への意欲と実行力において卓越していた。

では、非効率的な企業を守つてゐる様々な規制の除去があげられる。

菅直人政権が昨年6月に発表した「新成長戦略」は、このような条件を満たしていい。国家戦略プロジェクトの多くは旧来型の産業政策と変わらず、また外需に頼らうとするものも多い。観光推進のための特区も提唱しているが、これは小泉政権の構造改革特区のなかで、経済成長に与える影響が最も低かつたと考えられるものである。

よつて、政府の財政政策こ

政は開拓する三位一体の政策の6分野について分析していく。詳しく論じるには紙幅が足りないが、小泉改革の分担を通じて、改革を成功させるためのいくつかの条件が明らかになる。

長期的に経済を繁栄させるための政策策定、方向転換を図らなければなりません。問題は、どの方向転換をやるべきか。もつた政治的決断が、いまの日本で可能かいかであります。

ヨン（革新）と生産性上昇に不可欠な創造的破壊の機能を停止させ、成長率を押し下げる要因となつた。問題は非製造業で特に顕著だつた。企業が国際競争にさらされないため、比較的簡単に問題企業を守られたからである。結局2000年代に入るまで、ゾンビ企業問題は続いた。政府が不良債権処理に本腰をいれたのは、ようやく小泉純一郎政権になつてからであつた。

第二に、政府の規制緩和による、結局、多額の財政出動は、長期的な成長に結びつくものではなかつたのである。

要である。また、成長への貢献を明らかにすることによって、改革への国民の理解を得ることも比較的容易になるだろう。改革の進捗度を測りやすくなる。「改革なくして成長なし」というより、「改革あるところ成長あり」という積極的なメッセージのもと、成長につながる改革に全力を注ぐのが効果的だわう。そして、2～3年で達成できる目標(できれば数値目標)を掲げて改革を進めることができ。10年、20年先では遠すぎる。具体的な改革とし